

УДК 336.0/5

Л.А. Заломская, Е.А. Козина

**СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ АЛГОРИТМА ФОРМИРОВАНИЯ
И РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПРИБЫЛИ ООО «АМЕТИС»**

Статья связана с разработкой решений по совершенствованию алгоритма формирования и распределения прибыли в ООО «АМЕТИС» с целью практического использования полученных результатов.

Ключевые слова: прибыль, доходы, формирование прибыли, распределение прибыли, использование прибыли.

**IMPROVED ALGORITHM OF PROFIT FORMATION AND DISTRIBUTION
FOR LLC «AMETIS»**

The article aims to develop solutions to improve the algorithm of profit formation and distribution in LLC «AMETIS» for practical application of the gained results.

Key words: profit, revenue, formation of profits, profit distribution, the use of profits.

Прибыль остается показателем, который наиболее полно отражает эффективность производства. Именно она создает определенные гарантии для дальнейшего существования и развития предприятия, позволяет добиться конкурентного преимущества. Однако важен не только факт получения прибыли, но и ее эффективное использование. Для успешной деятельности предприятия необходимо правильно распределить полученную прибыль. Следовательно, совершенствование алгоритма формирования и распределения прибыли является актуальной темой для проведения исследования.

Нами было изучено, как формируется прибыль ООО «АМЕТИС». Основными видами деятельности предприятия являются оптовая торговля несельскохозяйственными промежуточными продуктами, отходами и ломом; производство готовых кормов (смешанных и несмешанных) для животных, содержащихся на фермах; производство кормового микробиологического белка, премиксов, кормовых витаминов, антибиотиков, аминокислот и ферментов. Доход от продажи продукции, за вычетом себестоимости, формирует валовую прибыль, из которой вычитаются коммерческие и управленческие расходы. Остается прибыль от продаж. Прибыль от продаж в совокупности с операционными и внереализационными доходами (за исключением расходов) формируют прибыль до налогообложения. После уплаты налогов остается чистая прибыль к распределению.

Таким образом, доходы – основа формирования прибыли, поэтому важно было рассмотреть состав доходов ООО «АМЕТИС». Известно, что доходы делятся на доходы от обычных видов деятельности и прочие доходы. Доходом от обычных видов деятельности является выручка от продаж, прочие подразделяются на операционные и внереализационные. К операционным относятся: доходы, связанные с реализацией основных средств, доходы, связанные с реализацией прочего имущества, доходы в виде восстановления резервов и другие операционные доходы. К внереализационным –

штрафы, пени, неустойки к получению, прибыль прошлых лет, курсовые разницы, доходы в виде списанной кредиторской задолженности и прочие внереализационные доходы.

Была исследована динамика доходов и прибыли ООО «АМЕТИС» за четыре года (табл. 1).

Таблица 1

Динамика доходов и прибыли ООО «АМЕТИС»

Показатели	Значения показателей, руб				Трб, %	Тпрб, %
	2012	2013	2014	2015		
Выручка	100471	89639	43216	131681	131	31
Валовая прибыль	9405	5140	4385	10980	117	17
Прибыль от продаж	5386	1507	2049	8174	152	52
Прочая прибыль	-2293	2178	-5	-6497	0,4	-99,6
Прибыль до налогообложения	1298	2010	78	243	18,7	-81,3
Чистая прибыль (убыток)	836	1620	-92	-92	11	-89
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль периода (исправления за прошлые годы)	-	-6	143	131	-	-
Совокупный финансовый результат периода	836	1614	51	39	4,7	-95,3

Таким образом, в 2015 г. по сравнению с 2012 г. произошло увеличение выручки на 31%, увеличение валовой прибыли – на 17%, увеличение прибыли от продаж – на 52%, но тем не менее отмечается резкое снижение прибыли до налогообложения и чистой прибыли (рост расходов, не связанных с себестоимостью, коммерческими и управленческими расходами).

Как видно из табл. 1, совокупный финансовый результат снижается (рис. 1). Это происходит из-за снижения прибыли в связи с увеличением расходов.



Рис. 1. График изменения совокупного финансового результата ООО «АМЕТИС».

Поскольку происходит подобное снижение, необходимо определить пути более рационального использования средств. Прибыль распределяется в общем порядке, установленном для юридических лиц. Чистая прибыль распределяется на резервный фонд, который в соответствии с законом об обществах с ограниченной ответственностью рекомендуется формировать для своевременного выполнения обязательств перед учредителями, выходящими из их состава. [2]. Остальная часть прибыли делится на две части – фонд накопления и фонд потребления (рис. 2). Фонд накопления включает те фонды, которые по решению учредителей идут на развитие предприятия, инвестиционные проекты. Фонд потребления состоит из фонда социального развития, материального поощрения и той части, которая идет на выплату учредителям.

Несмотря на то, что часть прибыли ООО «АМЕТИС» направлена в фонд накопления, все же основная ее часть используется в фонде потребления. В этом может заключаться одна из причин

снижения прибыли. Направление средств в фонд накопления – неотъемлемая частью эффективной экономической политики предприятия, за счет чего обеспечивается дальнейшее функционирование финансов и, как правило, рост прибыли.



Рис. 2. Распределение прибыли ООО «АМЕТИС».

Каждое предприятие стремится к получению максимально возможной прибыли. Для повышения прибыли необходимо: во-первых, увеличить объем производства; во-вторых, снизить затраты на производство. Для этого следует принять ряд мер.

Снижению себестоимости и увеличению объемов производства способствуют механизация и автоматизация производственных процессов. В конкретном случае нужно заменить старое оборудование новым, модернизированным. Возникает вопрос: где найти средства на покупку оборудования? Проблему можно решить за счет привлечения средств инвесторов. Для этого нужно рассчитать сумму, которую необходимо привлечь.

ООО «АМЕТИС» требуется закупка следующего оборудования: дробилка зерна, дробилка сена, соломы, станок для смешивания, гранулятор. Был изучен рынок поставщиков такого оборудования. Наиболее выгодно совершить закупку оборудования в своем регионе, так как это поможет снизить финансовые затраты и значительно сократить время доставки. В качестве поставщика было предложено ООО «ИмпортТехКом» – логистическая компания, которая ведет свою деятельность в Благовещенске, осуществляет прямые поставки оборудования и техники из Китая в Россию. Стоимость оборудования в рублях – в табл. 2.

Таблица 2

Стоимость оборудования

Оборудование	Стоимость, руб
Дробилка зерна	41000
Дробилка сена, соломы	41000
Станок для смешивания	68000
Гранулятор	84000
Необходимая сумма	234000

Необходимо также учесть затраты на перевозку и монтаж оборудования. Затраты на перевозку включают погрузку, разгрузку и доставку до места, в общей сумме – 3000 руб. Монтаж оборудования обойдется в 15000 руб. Итого общая требуемая сумма – 252000 руб.

Рекомендуется привлечь инвестиции по методу долгового финансирования, так как проект не требует длительного и повторного привлечения средств.

Предположим, что предприятие получило инвестиции в нужной сумме 252000 руб. по методу долгового обязательства, обязуясь вернуть сумму с процентами не позднее чем через год, с переплатой 15% годовых. Было решено возмещать инвестору по 25% с прибыли.

Переплата составит: $252000 \times 0,15 = 37800$ руб.

Итак, с учетом переплаты нужно вернуть инвестору 289800 руб.

Необходимо рассчитать срок выплаты долгового обязательства и период окупаемости нового оборудования.

Для начала изучим производительность нового оборудования. Данные о производительности представлены в табл. 3.

Таблица 3

Производительность оборудования

Наименование оборудования	Производительность, кг/час
Дробилка зерна	500
Дробилка сена, соломы	300
Станок для смешивания	400
Гранулятор	300

Таким образом, производительность всего комплекса не может превышать 300 кг/час. Значит, за восьмичасовой рабочий день будет произведено 2400 кг продукции. Предположим, что реализовывать продукцию будут по 12 рублей за килограмм и при этом расходы по себестоимости составят 7 рублей за килограмм. Найдем валовую прибыль в день по формуле (1):

$$P_B = V_p - C, \quad (1)$$

$$P_B = (2400 \times 12) - (2400 \times 7) = 12000.$$

Итак, валовая прибыль составляет 12000 руб. в день. Рассчитаем налог на прибыль при налоговой ставке 20%:

$$12000 \times 0,2 = 2400.$$

Путем вычитания из валовой прибыли налога на прибыль рассчитаем чистую прибыль:

$$12000 - 2400 = 9600.$$

Чистая прибыль в день составила 9600 рублей.

Так как отчисления инвестору – 25% от прибыли, то они будут равны:

$$9600 \times 0,25 = 2400 \text{ руб./день.}$$

Теперь рассчитаем количество дней возмещения задолженности:

$$\frac{289000}{2400} = 170,75.$$

Таким образом, полный возврат средств состоится через 121 рабочий день.

Период окупаемости оборудования можно рассчитать по формуле (2):

$$T = \frac{K}{P_{\text{ч}}}. \quad (2)$$

Так как предприятие делает выплаты по долговым обязательствам, то сумма прибыли составит 7200 руб. в день.

Рассчитаем период окупаемости по формуле (2):

$$T = \frac{289000}{7200} = 40,25.$$

Таким образом, период окупаемости – 41 полный рабочий день. По истечении этого срока оборудование начнет приносить прибыль.

Следовательно, внедрение нового оборудования за счет средств инвестора окупится в короткий срок и результат в виде повышения прибыли за счет увеличения объемов производства не заставит себя ждать. Таким образом, привлечение инвестиций с целью закупки нового оборудования является эффективным средством по усовершенствованию алгоритма формирования и распределения прибыли в ООО «АМЕТИС».

Для повышения прибыли, кроме привлечения инвестиций, может использоваться ряд других методов. Так, в рамках инновационной деятельности предприятия можно разработать новый товар или товар более высокого качества, обладающий рыночной новизной, не повышая при этом цену. Это позволит увеличить конкурентоспособность предприятия на рынке.

Для снижения себестоимости продукции необходимо добиваться поставок сырья и вспомогательных материалов по более низким ценам за счет использования разных поставщиков на конкурсной основе. Можно использовать на предприятии такие приемы как экономия топливно-сырьевых ресурсов, материальных и трудовых затрат, снижение доли амортизационных отчислений в себестоимости, сокращение административных расходов и т.п.

ООО «АМЕТИС» необходимо в первую очередь разработать проект с целью привлечения инвестиций для частичного переоборудования. Это позволит увеличить объем производства и снизить затраты, что приведет к росту прибыли.

Анализ прибыли ООО «АМЕТИС» дает возможность руководству найти пути дальнейшего успешного развития, выявить ошибки в хозяйственной деятельности, а также рассмотреть резервы роста прибыли. В конечном счете это позволит предприятию успешнее осуществлять свою деятельность. Выполнение рассмотренных в статье предложений ООО «АМЕТИС» положительно скажется на его работе, приведет к росту объемов производства, снижению себестоимости и увеличению прибыли.

Таким образом, совершенствование алгоритма формирования и распределения прибыли в работе определено следующим образом: привлечение инвестиций и модернизация; направление средств в фонд накопления. В алгоритм формирования прибыли введена новая составляющая – привлеченные инвестиции, направляемые на закупку нового оборудования.

В алгоритм распределения введена корректировка, – направление основной части прибыли к распределению в фонд накопления для модернизации и введения инноваций.

Исследование существующего алгоритма формирования и распределения прибыли в ООО «АМЕТИС» и выявление проблем позволило сформулировать усовершенствованный алгоритм.

1. Горфинкель, В. Я. Экономика предприятия / В.Я. Горфинкель, В. А. Швандара. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011. – 334 с.

2. Райзберг, Б.А. Современный экономический словарь / Б.А. Райзберг, М.Г. Лозовский. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011. – 754 с.

3. Федеральный закон «Об обществах с ограниченной ответственностью» от 08.02.1998 № 14-ФЗ.